

# Suivi de marché Mâche Endive

## Compte-rendu de la réunion téléphonique du 21/12/09



### Présents :

<b>APEF</b>	M. Descamps	<b>ANEEFEL</b>	M. Dupont	<b>INTERFEL</b>	Mlle Vieux-Rochas
<b>CERAFEL</b>	Mme Gauvin	<b>UNCGFL</b>	M. Lemaire		
<b>FNPE</b>	M. Bouquillon		M. Cardon		
<b>FCE</b>	M. Le Vigoureux		Mlle Toullier		
		<b>UNFD</b>	M. Henry		

Excusés : Mlle Genty, M. Douineau, M. Stefani

### Point sur la production : arrivée du froid freinant la demande en endive ; marché plus actif pour la mâche

**FCE** : l'offre de la semaine 51 a été importante avec des pics de production à 1100t/j. Le marché doit faire face aux conditions climatiques difficiles et aux grèves en région parisienne qui limitent la consommation. La demande est timide et des stocks se sont formés. Les ventes se sont dynamisées en fin de semaine et au vu de ce lundi matin, les volumes devraient être plus étalés sur la semaine à venir.

**ANEEFEL** : l'offre a en effet été supérieure à la demande. Côté export, il ne devrait pas y avoir de départs avant samedi (vers l'Italie notamment). De plus le marché a été disparate côté commerce avec une concentration des achats dans un seul type de magasins et des ventes faibles en Hard Discount. Cette disparité du marché se retrouve au niveau des grossistes.

**FNPE** : d'autre part, les cours sont faibles et ne sont pas rémunérateurs pour les producteurs. Cette situation ne doit pas perdurer.

**FCE** : il est à noter que le commerce a toutefois proposé des prix raisonnables, témoin d'une prise de conscience de la part des opérateurs.

**APEF** : au niveau de la communication de l'endive, rien n'est programmé avant mi-janvier, date de lancement d'une nouvelle campagne de publicité avec des actions en magasins (voir dans le CR précédent).

**AOP Mâche** : dans la région nantaise, l'arrivée du froid a entraîné une baisse des volumes, le gel gênant parfois la récolte. Les volumes devraient toutefois satisfaire la demande. En regard, la demande a été active sur le marché français. Côté export, le marché s'est dynamisé en raison du gel et de la fin des reliquats locaux. L'activité commerciale est plus présente avec néanmoins des taux de présence à améliorer. La qualité de la mâche était bonne en semaine 51. La météo prévue, couverte et plus douce après une période de gel, rend difficile la visibilité pour la suite. Dans ce contexte, les cours ont été soutenus mais restent encore inférieurs aux années passées.

### Point sur le commerce : activation de la demande pour les grossistes ; baisse de fréquentation des magasins

**UNCGFL** : la demande s'est activée depuis environ deux semaines. Cette évolution est cependant à confirmer, notamment avec l'arrivée du mois de janvier, à prévoir plus compliqué au niveau de la production (notamment en salade).

**UNFD** : la semaine de Noël n'est jamais favorable à l'endive. De plus, les conditions climatiques ont été mauvaises et la fréquentation des magasins a en effet été faible. D'autre part, les promotions ont été désorganisées, perturbant le consommateur. Un travail sur la segmentation doit être fait.

=> **ANEEFEL** : dire que les difficultés rencontrées par l'endive résultent d'un problème de segmentation est réducteur.

**UNFD** : de plus, l'absence de représentant pour la salade est regrettable.

### CONCLUSIONS / MESSAGES

#### ⇒ ENDIVE :

- Volumes stables
- Demande modeste
- Cours bas, non rémunérateurs
- Activité commerciale à développer

#### ⇒ MACHE :

- Volumes en légère baisse mais suffisants
- Bonne qualité, à surveiller avec le redoux après une période de gel
- Demande activée sur le marché français et à l'export
- Cours en hausse mais encore inférieurs aux années passées

#### ⇒ Deux points ont été soulevés dans un souci d'efficacité du GT :

- **La nécessité d'un représentant de la FCD**  
=> Interfel a sollicité la FCD pour qu'un représentant participe à cette réunion. Les enseignes étant en réunion d'achat le lundi, il leur était impossible d'y participer. C'est pourquoi il a été convenu de fixer les prochaines réunions le mardi.
- **La nécessité d'un représentant salade**  
=> Interfel contactera Légumes de France afin d'avoir un représentant salade aux prochaines réunions de ce GT.

### Prochain Rendez-vous

Prochaine réunion téléphonique du GT Interfel : **mardi 5 janvier 2010 à 15h00**

Tél. : 08.05.10.06.11 – code participant : 857 100

Votre interlocutrice au Service Economie Interfel :  
Floraine Vieux-Rochas, tel : 01.49.49.15.65, mail : [f.vieux-rochas@interfel.com](mailto:f.vieux-rochas@interfel.com)

**Relevé des prix SNM (Service des Nouvelles des Marchés)**

<b>Cours du lundi en €/kg Source SNM - MACHE</b>			
	22/12/2008	14/12/2009	21/12/2009
<b>Expédition Val de Loire</b>			
Verte plt 1rg	5,50	2,40	
<b>Expédition Nantaise</b>			
Verte barq 150g	0,96	0,58	
Verte plt 1rg	5,15	2,40	

<b>Observatoire des prix de détail SNM des Maches</b>			
en % ou euros/kg	% psce // prix moy 2008 / S51	% psce // prix moy 2009 / S49	% psce // prix moy 2009 / S51
Mâche verte bq 150g France (le kg)	85% // 11.20	82% // 7.68	79% // 8.22

<b>Cours du lundi en €/kg Source SNM - ENDIVE</b>			
	22/12/2008	14/12/2009	21/12/2009
<b>Expédition Nord-Picardie</b>			
2x500g	1,00	1,05	
colis 5kg	0,78	0,81	
sachet 1kg	0,82	0,80	
extra 5kg	0,93	0,99	
extra plt 1rg	1,12	1,13	
<b>Expédition Bretagne</b>			
sachet 1kg	0,83	0,82	
ht de gamme 5kg	1,08	0,91	
<b>Belgique cadran</b>			
2x500g	1,50	0,90	
colis 5kg	1,00	0,55	
sachet 1kg	1,40	0,80	
extra 5kg	1,20	0,65	
extra plt 1rg	1,20	0,75	

<b>Observatoire des prix de détail SNM des Endives</b>			
en % ou euros/kg	% psce // prix moy 2008 / S51	% psce // prix moy 2009 / S49	% psce // prix moy 2009 / S51
France sac 1kg (le kg)	103% // 1.84	104% // 1.69	98% // 1.69
France vrac le kg	105% // 2.20	103% // 2.17	93% // 2.13

# BULLETIN REPONSE

Madame, Monsieur .....

Organisme.....

## Réunion téléphonique Suivi de marché Mâche Endive

**Mardi 5 janvier 2010  
de 15h00 à 15h30**

Depuis un poste fixe	<b>☎ 08 05 10 06 11</b>
Depuis un portable ou une cabine	<b>☎ 01 72 26 06 11</b>
Code accès participants :	<b>857 100</b>

Assistera

Appellera depuis un portable : .....  
(A préciser avant la réunion si vous souhaitez que nous vous fassions entrer en réunion)

N'assistera pas

Sera représenté par : .....

BULLETIN A RETOURNER à INTERFEL

**60, RUE DU FAUBOURG POISSONNIERE 75010 PARIS**  
**FAX : 01 49 49 18 88**